

中国银行天津市分行2019年社会招聘职位信息及任职资格表

序号	岗位名称	招聘人数	主要职责	任职资格条件	地点
1	分行信息科技部 助理技术经理	若干	1. 根据所分管工作领域（硬件系统平台、应用开发、数据分析等）的运营管理规范，参与安全策略的规划和实施，拟订运行实施方案； 2. 负责对分管工作领域的资源及运行状况进行日常技术分析，及时做好故障处理、风险防范和应急工作，并提供必要的技术支持； 3. 负责分管工作领域的需求分析、方案设计、配置管理、模型设计、项目管理与实施，确保达到项目设计目标； 4. 负责分管工作领域与总行的对接，落实管理规范，推动相关项目的实施。	1. 全日制大学本科及以上学历，硕士研究生优先考虑，信息科技相关专业； 2. 原则上年龄不超过35周岁； 3. 任职资格符合下述条件之一： （1）具备5年以上计算机工作经验，精通X86服务器及磁盘阵列的运维管理、故障诊断、性能调优等，熟悉Linux、主流中间件、数据库等运维管理，有较强的脚本开发能力，有大规模平台建设或云计算基础架构设计、运维经验者优先； （2）具备3年及以上数据分析工作经验，擅长大量数据处理、实时分析等算法设计、优化。精通数据分析、挖掘工具与方法，精通Oracle数据库系统。熟练使用Hadoop、Python并具有项目实施经验； （3）具备3年以上软件开发经验和熟练的开发能力，精通Java、Oracle、Android等，在移动互联、安全控制、银行业务系统等重点领域有中型以上项目经验，具备良好的需求分析和方案设计能力，有金融业务背景者优先。	天津地区
2	营业网点行长	若干	根据经营目标，积极主动开展本单位公司与个金业务拓展、经营管理、客户维护、技能训练、队伍建设、内控运营、风险控制、纪检监察及案件防控等工作。改进客户体验，提升客户满意度。	1. 全日制大学本科及以上学历；有丰富银行管理工作经历，且考试测评成绩名列前茅的，可放宽至在职本科学历； 2. 原则上年龄不超过35周岁； 3. 具有与岗位要求相适应的工作经验和专业能力，在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的管理工作，相关业务经验丰富，既往工作业绩和表现良好； 4. 至少具有4年以上相应领域专业工作经验。	
3	营业网点副行长 (营销服务)	若干	协助网点行长统筹规划客户营销服务，负责日常客户营销管理、产品推广、客户关系维护、运营管理及内控案防等工作。	1. 全日制大学本科及以上学历；有丰富银行管理工作经历，且考试测评成绩名列前茅的，可放宽至在职本科学历； 2. 原则上年龄不超过35周岁； 3. 具有与岗位要求相适应的工作经验和专业能力，在银行、金融同业或专业机构从事相应领域的管理工作，相关业务经验丰富，既往工作业绩和表现良好； 4. 至少具有4年以上相应领域专业工作经验。	

4	营业网点 助理对公客户经理	若干	<ol style="list-style-type: none"> 负责所在网点的客户关系维护，主动挖掘潜在客户及新的业务需求； 推介新产品，根据客户需求在合规的基础上受理各项业务，提供专属的增值服务，以提高和巩固客户满意度、促进产品销售，实现持续营销； 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项公司金融产品业务发展指标和工作任务。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制大学本科及以上学历，经济金融、财务会计、管理、外语、法律及理工类专业； 原则上年龄不超过35周岁； 从事相关工作须在2年以上；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，具备一定的业务风险防范意识和风险控制能力；具有优质客户资源或投资顾问岗位经验的人员可优先考虑； 具备扎实的公司金融领域的相关理论知识，持有银行从业资格证书或基金、证券、保险以及CFP、CFA、FRM等证书者可优先考虑。 	
5	营业网点 助理对私客户经理	若干	<ol style="list-style-type: none"> 负责所在网点个人客户关系维护，通过持续的优质服务有效提升客户资产及贡献度，深入挖掘各渠道客户资源，不断提升优质客户规模； 向客户提供专业的金融服务，营销相关产品、服务，不断提高交叉营销能力，充分挖掘客户价值； 向客户提供专业的投资顾问服务，提升客户满意度，巩固客户关系，实现持续营销； 通过调整基金、理财等各种金融产品的比例，满足客户资产配置的需求，与客户保持定期联系，能为客户提供资产报告及资产分析，实现客户资产的保值、增值； 参与或独立开展营销工作，完成上级下达的各项业务发展指标和工作任务； 收集、整理各类市场信息和客户建议，及时向上级领导及相关部门反馈，为产品研发和营销活动提供合理化建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制大学本科及以上学历，经济金融、财务会计、管理、外语、法律及理工类专业； 原则上年龄不超过35周岁； 从事相关工作须在2年以上；熟悉银行相关业务和产品，掌握市场营销知识和营销技巧，具备一定的业务风险防范意识和风险控制能力。具有优质客户资源或投资顾问岗位经验的人员可优先考虑； 具备扎实的金融领域的相关理论知识，原则上要求持有银行从业资格证书、基金从业资格证书，持有AFP、CPB、CFP、CFA、FRM等证书者可优先考虑。 	天津地区